

# Военно-техническое сотрудничество и оборонная промышленность России: статистические данные

подготовлено Центром анализа стратегий и технологий

## Содержание

1. Российский экспорт вооружений и военной техники
2. Военный бюджет и государственный оборонный заказ России
3. Основные действующие контракты на экспорт российских вооружений и военной техники
4. Рэнкинг крупнейших предприятий оборонно-промышленного комплекса России

Более подробно эти темы освещаются в журнале «Экспорт вооружений», который издается Центром анализа стратегий и технологий. Информация о подписке на <http://cast.ru/journal/>.

## 1. Российский экспорт вооружений и военной техники

Статистику о российском экспорте вооружений и военной техники (ВВТ) можно условно разделить на четыре составляющих:

- стоимость поставок за год (фактическая стоимость переданных ВВТ);
- объем валютных поступлений за год (реальная сумма денежных средств, полученных российской стороной от выполнения контрактов);
- стоимость контрактов, подписанных за год;
- общий портфель контрактов на конец года.

Обычно под экспортом ВВТ понимают стоимость поставок. Однако в любом случае необходимо проводить грань между этими понятиями. В прессе их иногда путают, искажая первоисточник и делая в итоге неадекватные выводы.

С 2007 г. единственной в России организацией, имеющей право на экспорт ВВТ, является ФГУП «Рособоронэкспорт». До этого таким правом также обладали РСК «МиГ» (Москва), КБ приборостроения (Тула), КБ машиностроения (Коломна) и НПО машиностроения (Реутов). Сегодня оборонным предприятиям (причем лишь некоторым из них) разрешено экспортировать только комплектующие и запчасти для поставленных через «Рособоронэкспорт» вооружений.

В этой связи российский экспорт ВВТ также разделяют на:

- общий экспорт;
- экспорт по линии «Рособоронэкспорта» (РОЭ);
- экспорт независимых поставщиков запчастей, инструментов и принадлежностей (ЗИП).

При этом подчеркнем, что общий экспорт не равен экспорту РОЭ плюс экспорт независимых поставщиков ЗИП. Дополнительную разницу составляют соглашения ранее независимых экспортеров ВВТ, которые были подписаны до 2007 г. (пока РОЭ не стал единственным спецэкспортером) и до сих пор не исполнены. Кроме того, насколько известно, у НПО машиностроения в рамках совместного (50:50) с Индией предприятия BrahMos Aerospace осталось право продлевать ранее заключенные контракты с помощью допсоглашений, и по сути НПОмаш отчасти сохранило право самостоятельного военного экспорта<sup>1</sup>.

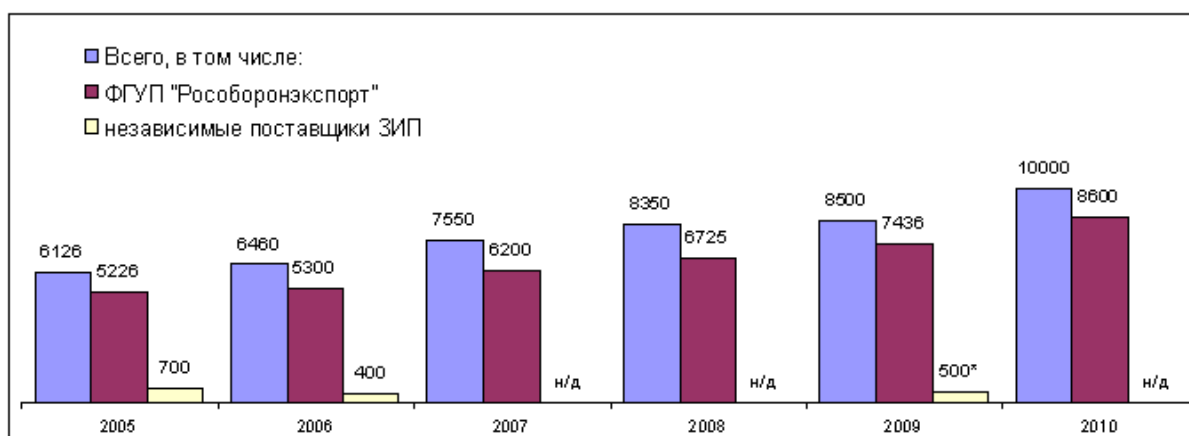
---

<sup>1</sup> BrahMos – основной экспортный проект НПО машиностроения. СП разрабатывает и производит различные модификации одноименной противокорабельной ракеты.

## Стоимость поставок

Информация об общем экспорте ВВТ России и об экспорте по линии РОЭ в открытом доступе имеется практически всегда. Ее озвучивают официальные лица, хотя официальный годовой отчет о военном экспорте России пока не публикуется. Итоги деятельности независимых поставщиков ЗИП (всего [23 предприятия](#), не включая РОЭ) в СМИ попадают редко (см. рисунок 1.1).

**Рисунок 1.1. Стоимость поставок российских ВВТ за рубеж, млн долл. в текущих ценах**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Всего	6126	6460	7550	8350	8500	10 000
ФГУП «Рособоронэкспорт»	5226	5300	6200	6725	7436	8600
Независимые поставщики ЗИП	700	400	н/д	н/д	500*	н/д

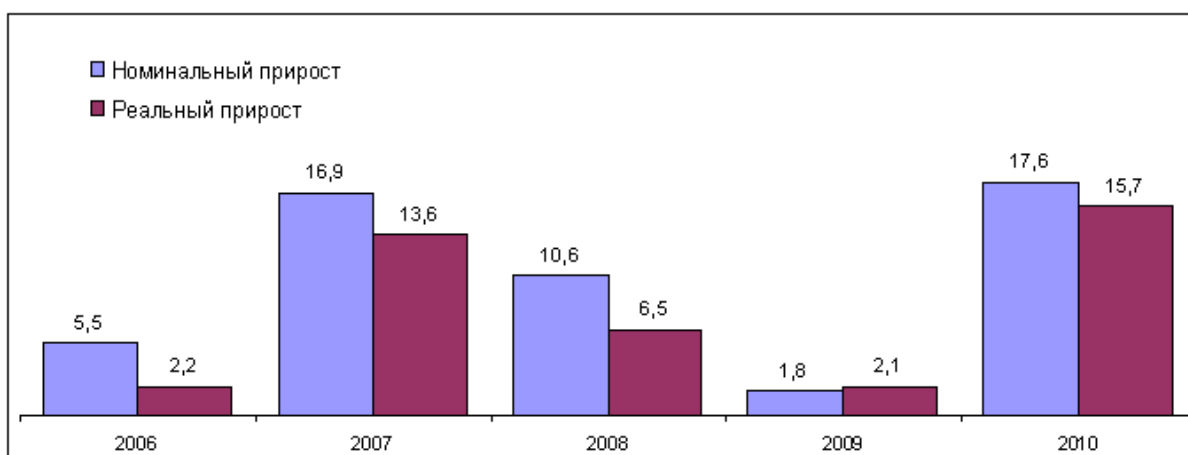
\* - оценка Центра АСТ.

**Источники:** Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству РФ, ФГУП «Рособоронэкспорт», оценки Центра АСТ.

## Номинальный и реальный рост экспорта

Пересчитаем стоимость экспортных поставок российских ВВТ в постоянные цены. Это позволит оценить реальный годовой прирост военного экспорта страны с поправкой на инфляцию/дефляцию. Как видно из рисунка 1.2, в реальности военный экспорт России растет меньшими темпами, чем иногда принято считать.

**Рисунок 1.2. Номинальный и реальный годовой прирост экспортных поставок российских ВВТ (в %)**



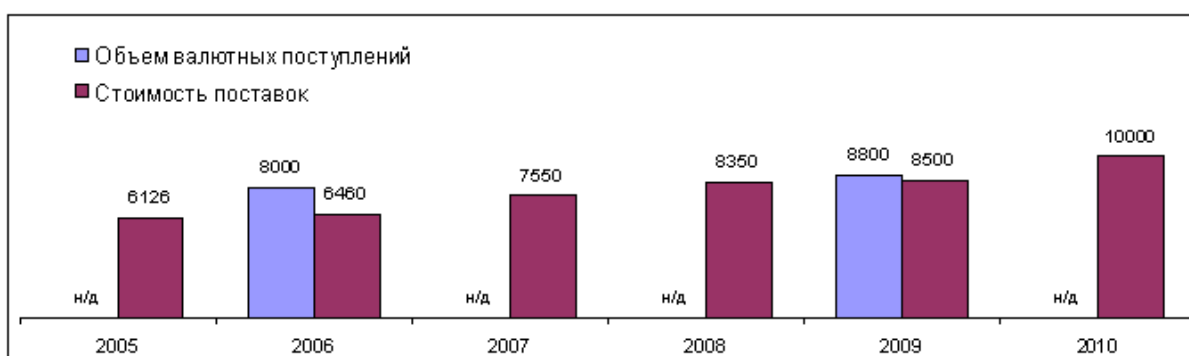
	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Поставки в текущих ценах	6126	6460	7550	8350	8500	10 000
<b>Номинальный прирост, %</b>	-	<b>5,5</b>	<b>16,9</b>	<b>10,6</b>	<b>1,8</b>	<b>17,6</b>
Инфляция (дефляция) в США, %	-	3,24	2,85	3,85	-0,34	1,64
Поставки в постоянных ценах 2010 г.	6842	6989	7942	8459	8639	10 000
<b>Реальный прирост, %</b>	-	<b>2,2</b>	<b>13,6</b>	<b>6,5</b>	<b>2,1</b>	<b>15,7</b>

**Источники:** Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству РФ, [www.inflationdata.com](http://www.inflationdata.com), расчеты Центра АСТ.

## Объем валютных поступлений

Объем валютных поступлений в Россию от экспорта ВВТ озвучивается официальными лицами нерегулярно. Судя по имеющимся данным, объем валютных поступлений всегда превышает стоимость фактически поставленных за год ВВТ (см. рисунок 1.3).

**Рисунок 1.3. Объем валютных поступлений от экспорта российских ВВТ, млн долл. в текущих ценах**



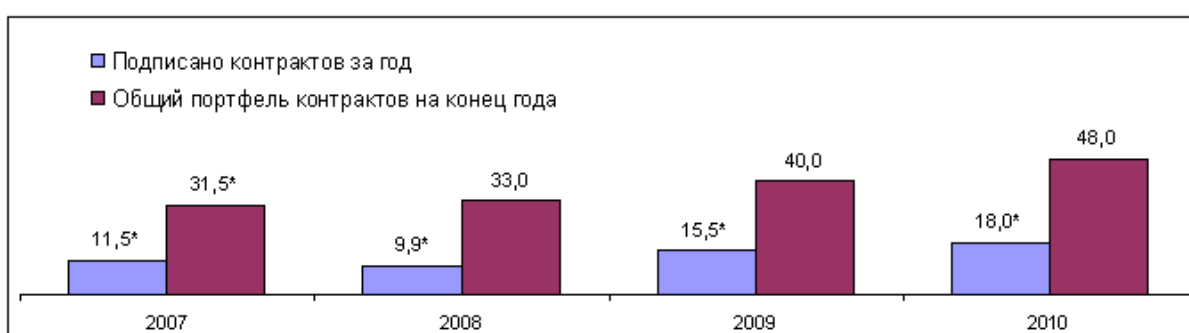
	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Объем валютных поступлений	н/д	8000	н/д	н/д	8800	н/д
Стоимость поставок	6126	6460	7550	8350	8500	10 000

**Источники:** Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству РФ, ФГУП «Рособоронэкспорт».

## Контракты

Информация о стоимости подписанных за год контрактов сообщается редко. Однако ее можно приблизительно посчитать, зная динамику общего портфеля контрактов (данные о нем попадают в СМИ гораздо чаще) и стоимость поставленных за год ВВТ. Например, стоимость контрактов, подписанных в 2007 г. = Общий портфель контрактов на конец 2007 г. – Общий портфель контрактов на конец 2006 г. + Стоимость поставок в 2007 г.

**Рисунок 1.4. Стоимость всех контрактов на экспорт российских ВВТ, млрд долл. в текущих ценах**



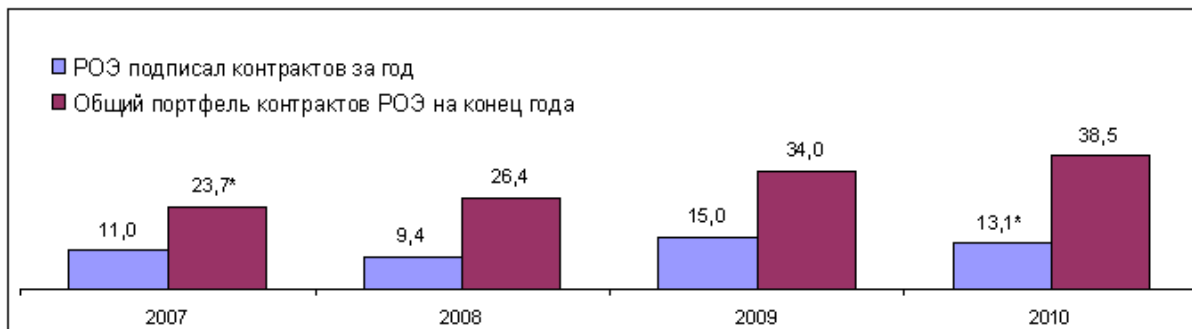
	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Подписано контрактов за год	11,5*	9,9*	15,5*	18,0*
Общий портфель контрактов на конец года	31,5*	33,0	40,0	48,0

\* - оценка Центра АСТ. В этих оценках также учтены официальные данные о стоимости контрактов, подписанных РОЭ (см. ниже).

**Источники:** Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству РФ, ФГУП «Рособоронэкспорт», оценки Центра АСТ.

Рассуждая о контрактах, необходимо также проводить различие между *общим* портфелем контрактов России и портфелем РОЭ, а также между стоимостью *всех* подписанных за год контрактов и подписанных только РОЭ (см. рисунок 1.5 на следующей странице). Показатели РОЭ по понятным причинам ниже общероссийских. Разницу составляют, как было отмечено выше, собственные (подписанные до 2007 г.) и еще не исполненные контракты ранее независимых поставщиков ВВТ (РСК «МиГ», КБП, КБМ, НПОмаш), контракты НПОмаш по противокорабельным ракетам BrahMos, а также контракты независимых поставщиков ЗИП.

**Рисунок 1.5. Стоимость контрактов ФГУП «Рособоронэкспорт», млрд долл. в текущих ценах**



	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
РОЭ подписал контрактов за год	11,0	9,4	15,0	13,1*
Общий портфель контрактов РОЭ на конец года	23,7*	26,4	34,0	38,5

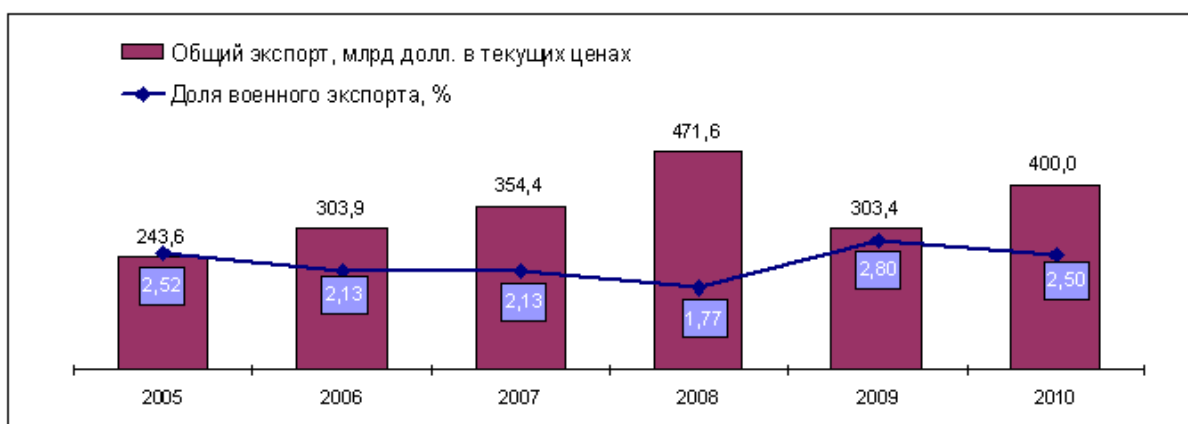
\* - оценка Центра АСТ.

**Источники:** ФГУП «Рособоронэкспорт», оценки Центра АСТ.

## Военный экспорт и общий экспорт

На рисунке 1.6 видно, что экспорт ВВТ занимает небольшую часть в общем экспорте страны.

**Рисунок 1.6. Общий экспорт России и доля в нем экспорта ВВТ**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Общий экспорт, млрд долл. в текущих ценах	243,6	303,9	354,4	471,6	303,4	400,0
Доля военного экспорта, %	2,52	2,13	2,13	1,77	2,80	2,50

**Источники:** Федеральная служба государственной статистики РФ, расчеты Центра АСТ.



## 2. Военный бюджет и государственный оборонный заказ

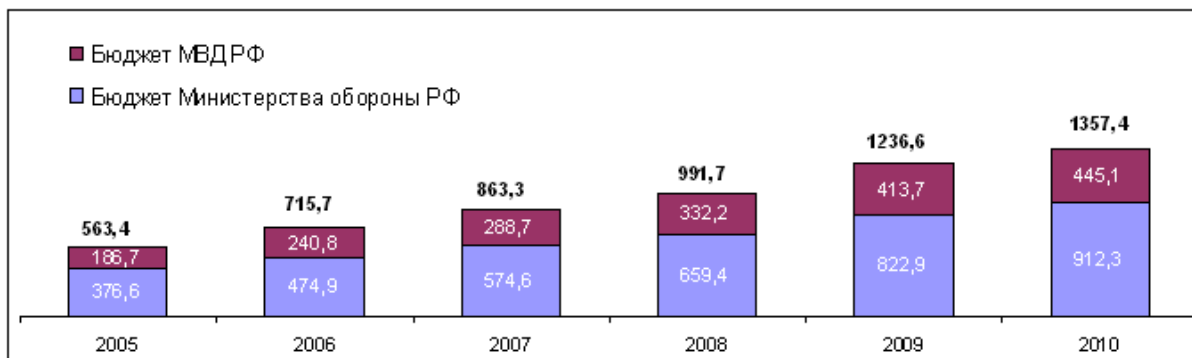
### Военный бюджет

Военный бюджет – часть бюджета государства, направленная на финансирование его военного строительства.

В России термин военный бюджет официально не закреплен, а военные расходы страны распределены в федеральном бюджете по множеству не всегда очевидных граф. В связи с этим посчитать реальный размер военного бюджета России стороннему наблюдателю вряд ли по силам.

В качестве простого «официального» ориентира можно использовать сумму расходов Министерства обороны и Министерства внутренних дел РФ – двух основных ведомств, обеспечивающих национальную безопасность государства (см. рисунок 2.1).

**Рисунок 2.1. Официальный «ориентир» величины военного бюджета РФ, млрд руб. в текущих ценах**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Всего	563,4	715,7	963,3	991,7	1236,6	1357,4
Бюджет МВД РФ	186,7	240,8	288,7	332,2	413,7	445,1
Бюджет Министерства обороны РФ	376,6	474,9	574,6	659,4	822,9	912,3

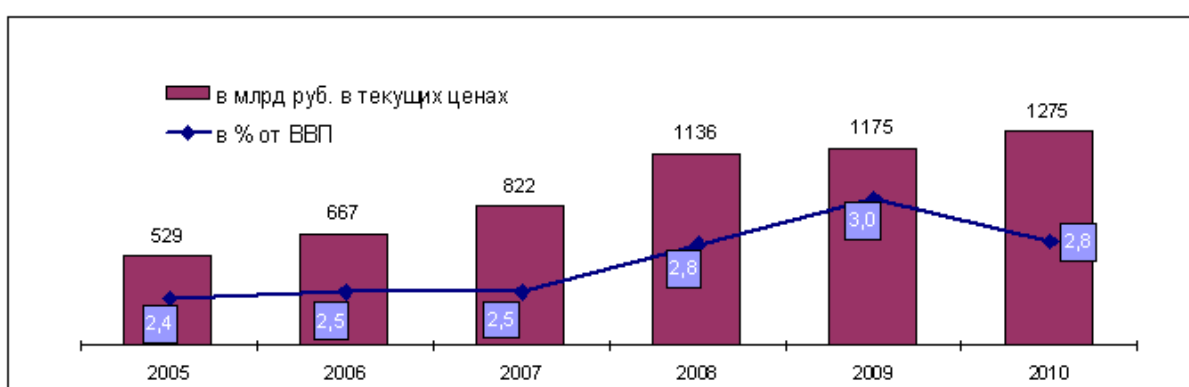
**Источник:** Министерство финансов РФ.

Повторимся, что будучи ориентиром, эти цифры не могут служить эквивалентом российского военного бюджета, поскольку военные программы страны финансируются не только Министерством обороны и МВД (особенно

это касается научно-исследовательских работ и опытно-конструкторских разработок)<sup>2</sup>.

В этой связи уместно также агрегировать опубликованные в СМИ высказывания официальных лиц о величине военного бюджета РФ. Очевидно, что официальные лица иногда могут быть неверно информированы, однако при отсеве «брака» (в том числе используя вышеуказанный ориентир), на наш взгляд, эти цифры дают более точное приближение к военному бюджету России (см. рисунок 2.2).

**Рисунок 2.2. Военный бюджет России**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
В млрд руб. в текущих ценах	529	667	822	1136	1175	1275
В % от ВВП	2,4	2,5	2,5	2,8	3,0	2,8

**Источники:** российские СМИ, комитет Государственной думы РФ по обороне, Федеральная служба государственной статистики РФ, расчеты Центра АСТ.

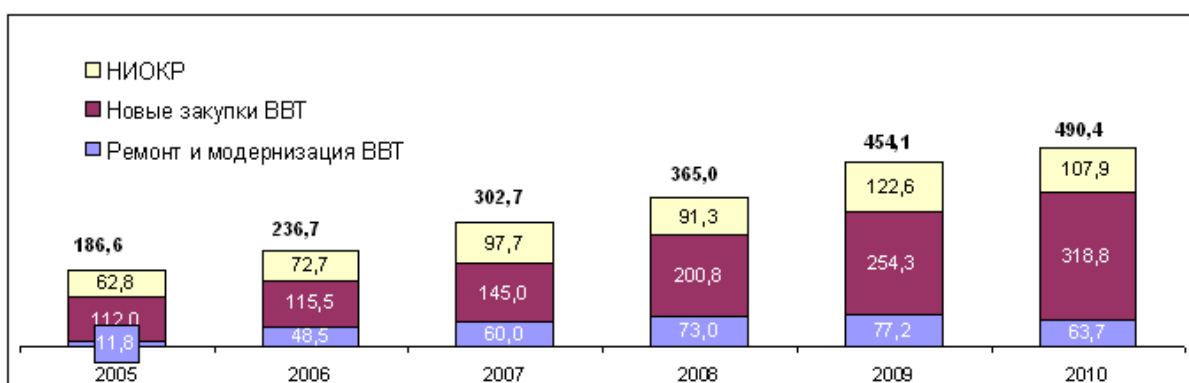
<sup>2</sup> Например, известно, что НИОКР по истребителю пятого поколения финансировались из бюджета Министерства промышленности и торговли РФ (до мая 2008 г. – Министерство промышленности и энергетики РФ).

## Государственный оборонный заказ

Государственный оборонный заказ (ГОЗ) – общая сумма расходов государства на ремонт и модернизацию имеющихся вооружений и военной техники (ВВТ), на закупку новых ВВТ, а также на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР) в интересах национальных вооруженных сил и других силовых структур.

В федеральном бюджете России понятие ГОЗ также отсутствует, хотя в любом случае многие военные закупки в бюджете проходят под грифом «секретно». В этой связи единственным источником о величине ГОЗ России являются высказывания официальных лиц. Отметим, что нас интересует только ГОЗ в интересах российских Вооруженных сил (а не в интересах МВД, МЧС и т.д.), поэтому в своих исследованиях мы за основу берем высказывания представителей Министерства обороны РФ (см. рисунок 2.3).

**Рисунок 2.3. Государственный оборонный заказ России в интересах национальных Вооруженных сил, млрд руб. в текущих ценах**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Всего	186,6	236,7	302,7	365,0	454,1	490,4
НИОКР	62,8	72,7	97,7	91,3	122,6	107,9
Новые закупки ВВТ	112,0	115,5	145,0	200,8	254,3	318,8
Ремонт и модернизация ВВТ	11,8	48,5	60,0	73,0	77,2	63,7

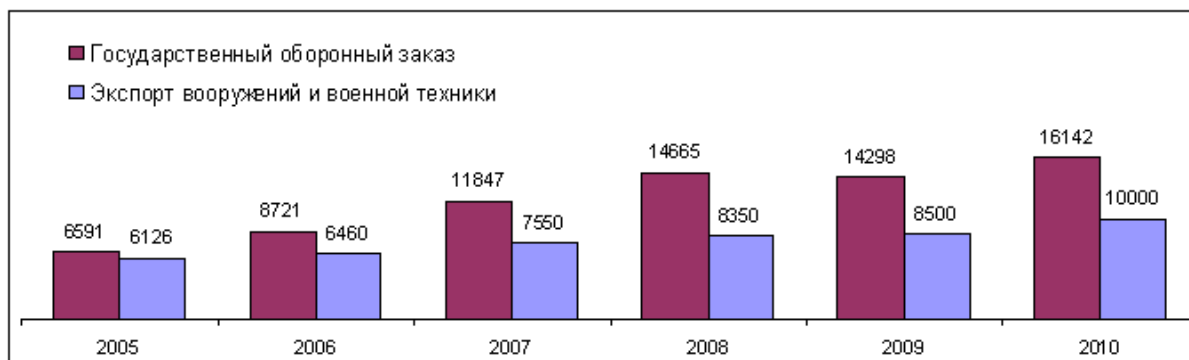
**Источники:** российские СМИ, комитет Государственной думы РФ по обороне, расчеты Центра АСТ.

## Соотношение ГОЗ и военного экспорта

Сравним объем внутреннего гособоронзаказа с объемом поставок российских ВВТ за рубеж. Если в 1990-е гг. оборонная промышленность России выживала исключительно благодаря экспорту, то с 2005 г., как видно из рисунка 2.3, внутренний ГОЗ стал играть значимую роль. Последние четыре года ГОЗ превышает военный экспорт более чем в полтора раза.

Таким образом, в ОПК России постепенно складывается экономически здоровая ситуация, когда опорой для национальной оборонной промышленности выступают заказы именно национального военного ведомства, а не зарубежных стран.

**Рисунок 2.4. Сравнение гособоронзаказа и военного экспорта России, млн долл.\* в текущих ценах**



	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Государственный оборонный заказ, млн долл.	6591	8721	11 847	14 665	14 298	16 142
Экспорт вооружений и военной техники, млн долл.	6126	6460	7550	8350	8500	10 000

\* - гособоронзаказ пересчитан из рублей в доллары по среднегодовому курсу, рассчитанному по статистике Центрального банка РФ.

**Источники:** комитет Государственной думы РФ по обороне, Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству РФ, ФГУП «Рособоронэкспорт», Центральный банк РФ, российские СМИ, расчеты Центра АСТ.

### 3. Основные\* действующие контракты на экспорт российских вооружений и военной техники (по состоянию на март 2011 г.)

Наименование ВВТ	Величина заказа, ед.	Год контракта	Период поставок	Стоимость, млн долл.	Комментарии
<b>Индия</b>					
Машинокомплекты для лицензионной сборки истребителей Су-30МКИ	140	2000	2004–2014	3300	
Истребители Су-30МКИ / машинокомплекты для сборки Су-30МКИ	20 / 20	2007	2008–2011	1600	
Модернизация истребителей Су-30МКИ	40	2010	2012–?	800**	Два самолета будут модернизированы в России, остальные – в Индии.
Палубные истребители МиГ-29К / КУБ	29	2010	2012–?	1500	Для базирования на ТАКР Vikramaditya (бывший «Адмирал Горшков»). Реализация опциона к контракту 2004 г.
Модернизация истребителей МиГ-29 до уровня МиГ-29СМТ	63	2008	2011–2013	964	Шесть самолетов будут модернизированы в России, остальные – в Индии. На самолеты будут устанавливаться бортовые РЛС «Жук-МЭ» и новые двигатели РД-33 сер. 3
Транспортные вертолеты Ми-17В-5	80	2008	2011–2014	1300	Соглашение предусматривает реализацию Россией оффсетной программы общей стоимостью около 400 млн долл.
Авиадвигатели АЛ-55И	180	2005	2008–?	1000	Стоимость разработки – 250 млн долл. Общая стоимость программы по поставке и лицензионному производству двигателей в Индии оценивается в 1 млрд долл. Двигатели будут устанавливаться на индийские учебно-тренировочные самолеты НТ-36 и НТ-39
Фрегаты Talwar пр. 11356М	3	2006	2011–2012	1600	

Наименование ВВТ	Величина заказа, ед.	Год контракта	Период поставок	Стоимость, млн долл.	Комментарии
Ремонт и переоборудование ТАКР пр. 11434 «Адмирал Горшков»	1	2004	2012	2350	Дополнительное соглашение о новых условиях контракта (стоимость работ была увеличена на 1,5 млрд долл., а сроки сдачи корабля передвинуты с 2008 г. на 2012 г.) было подписано в начале 2010 г. В ВМС Индии ТАКР получит название Vikramaditya
Ремонт и модернизация ДЭПЛ пр. 877ЭКМ	10	1998	1999–2014	1000	На ПЛ устанавливается противокорабельный комплекс Club-S
Лизинг АПЛ пр. 971И «Нерпа»	1	2004	-	650	Лизинг с 2011 г. на 10 лет
Танки Т-90С / машинокомплекты для сборки танков Т-90С	124 / 223	2007	2008–2011	1237	
Противокорабельные ракеты BrahMos	н/д	2010	н/д	2000	Общая стоимость контракта – 4 млрд долл. Доля НПО машиностроения в СП BrahMos Aerospace – 49,5 %
<b>Вьетнам</b>					
Истребители Су-30МК2	8 12	2009 2010	2010–2011 2011–2012	1300	Вооружение для первой партии самолетов было заказано в рамках второго контракта
ДЭПЛ пр. 636М	6	2009	2013–2018**	3200	Контракт включает создание «с нуля» береговой инфраструктуры, поскольку ранее у Вьетнама не было своего подводного флота
<b>Мьянма</b>					
Истребители МиГ-29Б / СЭ / УБ	10 / 6 / 4	2009	2011	560	Стоимость контракта – 400 млн евро. МиГ-29УБ будут поставлены из наличия ВВС РФ, остальные самолеты – из технологического задела РСК «МиГ»

Наименование ВВТ	Величина заказа, ед.	Год контракта	Период поставок	Стоимость, млн долл.	Комментарии
<b>Алжир</b>					
Истребители Су-30МКИ(А)	16	2010	2011-?	1000	
ЗРС С-300ПМУ2 «Фаворит»	4 див.	2006	2008-?	500	Пока поставлен только один дивизион
ЗРПК «Панцирь-С1»	38	2006	2011-?	570	
<b>Сирия</b>					
Истребители МиГ-29М/М2	24	2007	н/д	1000-1200**	
ЗРК «Бук-М2Э»	8 див.**	2007	н/д	1000**	
Ремонт и модернизация танков Т-72 до уровня Т-72М1М	1000	2006	2007-2011	500	
<b>ОАЭ</b>					
ЗРПК «Панцирь-С1»	50	2000	2009-2012	800	
<b>США</b>					
Жидкостные ракетные двигатели РД-180	101	1997	1997-2017	1000	Двигатели устанавливаются на американские ракеты-носители Atlas III и Atlas V

\* - стоимостью более 500 млн долл.

\*\* - оценка Центра АСТ.

**Источники:** российские СМИ, оценки Центра АСТ.

## 4. Рэнкинг крупнейших предприятий оборонно-промышленного комплекса России в 2009 году

### Основные итоги

#### Общая выручка (таблица 4.1 в конце раздела)

В 2009 г. Центр АСТ впервые принял решение о включении в рэнкинг двух новых крупных холдинговых структур – «Объединенной авиастроительной корпорации» (ОАК) и «Объединенной двигателестроительной корпорации» (ОДК), считая уровень достигнутой в рамках этих корпораций интеграции достаточным для того, чтобы рассматривать их в качестве единых экономических субъектов. Следствием этого стало резкое увеличение общей выручки предприятий Топ-20 – она достигла 551,6 млрд руб. по сравнению с 418,3 млрд руб. в 2008 г. (рост на 31,9 %). Кроме того, значительно увеличилась доля доходов, полученных ими от гражданского производства (на 8,8 п. п. до 29,5 %). Это связано с тем, что в составе ОАК и ОДК присутствует ряд компаний, которые не входили ранее в рэнкинг предприятий ОПК из-за недостаточной выручки и/или гражданской специализации. В качестве примера таких компаний можно привести ульяновский «Авиастар» или ВАСО, показатели которых теперь засчитываются в рэнкинге в общей статистике ОАК.

Фактически уровень производства на российских предприятиях ОПК остался в 2009 г. на прежнем уровне или даже несколько снизился. Об этом можно судить по динамике экономических показателей первых пяти компаний, формирующих чуть более 70 % совокупной выручки Топ-20. Лишь две из них – ОДК и «Вертолеты России», показали реальный (с учетом инфляции в 8,8 %) <sup>3</sup> рост общей выручки, при этом прибыльной была деятельность только «Вертолетов России». В связи с этим можно считать, что «Вертолеты России» демонстрируют сегодня наиболее позитивную экономическую и производственную динамику, что связано как с наличием стабильного зарубежного спроса на вертолеты семейства Ми-17, так и ростом внутренних закупок боевых и транспортных вертолетов в РФ.

Оборонные предприятия, контролируемые государством, обеспечили в 2009 г. 92,4 % общей выручки Топ-20, что сопоставимо с уровнем 2008 г. Резкий рост «государственной» выручки был зафиксирован в 2008 г., и был обусловлен проводимой национализацией частных компаний («Иркут», УМПО, НПО «Сатурн» и других) с целью создания оборонных госхолдингов.

---

<sup>3</sup> По данным Федеральной службы государственной статистики РФ.



## Военная выручка (таблица 4.2 в конце раздела)

Военная выручка предприятий Топ-20 в 2009 г. выросла по сравнению с общей незначительно – на 16,7 % без учета инфляции до 389 млрд руб. Это еще раз подтверждает то, что рост общей выручки Топ-20 был обусловлен во многом именно благодаря учету результатов гражданских предприятий, входящих в ОАК и ОДК. Бесспорным лидером по военному производству является концерн ПВО «Алмаз-Антей», затем следует ОАК, а потом с большим отрывом все остальные участники. Примечательно, что ОДК, занимающая третью позицию в общем рэнкинге, в военном находится лишь на шестом месте, поскольку основной объем ее работ – это гражданские заказы (в том числе в интересах нефтегазовой промышленности).

Лидеры по выручке от продажи продукции военного назначения 2009 г. – «Алмаз-Антей» и ОАК – имеют хорошо сбалансированную структуру доходов по линии экспорт/внутренний рынок. Однако если в случае «Алмаза-Антея» речь идет почти исключительно о работах в рамках гособоронзаказа (известно, что концерн производит в интересах МО РФ ЗРС С-400), то в случае с ОАК имеют место также внутренние заказы на гражданскую авиатехнику. Между тем, 2009 г. стал для ОАК чрезвычайно успешным и по гособоронзаказу (ГОЗ). Однако в данном случае речь идет о локальном конъюнктурном всплеске, который объясняется закупкой российскими ВВС 31 истребителя МиГ-29СМТ/УБТ, от которых ранее отказался Алжир.

В целом на протяжении уже двух-трех лет фиксируется устойчивый рост объемов выручки, которую генерируют внутренние заказы (включая ГОЗ). В 2009 г. доля внутренних доходов в совокупной выручке Топ-20 увеличилась на 11,9 п. п. и составила 60,4 % от общего производства. Но, несмотря на наличие этого тренда, экспорт продолжает играть весьма значительную роль в обеспечении финансово-экономического благополучия отечественного ОПК. Основными поставками на экспорт в 2009 г. у концерна ПВО «Алмаз-Антей» стали предположительно партия ЗРС С-300ПМУ2 в Китай; у ОАК – 43 истребителя семейства Су-30 (включая 18 комплектов для лицензионного производства в Индии) в Алжир, Индию и Малайзию; у корпорации «Тактическое ракетное вооружение» – авиационное вооружение для этих истребителей; у «Вертолетов России» – порядка 120 вертолетов различных типов, а у «Уралвагонзавода» (УВЗ) – около 100 танков Т-90С для Индии.

Если бы консолидированную отчетность предоставила ОСК, то она, скорее всего, вошла бы в Топ-5 по военной выручке (вытеснив УВЗ). В этой связи отметим, что «Севмаш» – крупнейшее по выручке предприятие кораблестроения в 2009 г. – также весомую часть загрузки получает в рамках ГОЗ (ведет строительство РПКСН пр. 955)<sup>4</sup>. Сбалансированную в этом

---

<sup>4</sup> Оценка доли экспорта «Севмаша» в 10 % сделана исходя из особенностей российского бухучета, согласно которым корабль учитывается в выручке, только когда он окончательно

отношении выручку также имеют Северная верфь (строит для ВМФ РФ корветы пр. 20380 и фрегаты пр. 22350) и «Адмиралтейские верфи» (ДЭПЛ пр. 677).

Производство бронетехники по своим масштабам уступает авиа- и судостроению. УВЗ – отраслевой холдинг, объединяющий все танковое производство в России, по военной выручке в 2009 г. занял только пятое место (или шестое, если бы была ОСК), При этом военная загрузка предприятия может сильно снизиться с 2011 г., когда будет выполнен контракт с Индией на поставку 347 танков Т-90С. В свою очередь, гипотетический холдинг легкой бронетехники и артиллерии (объединение Арзамасского машиностроительного завода, «Мотовилихинских заводов» и Курганского машиностроительного завода<sup>5</sup>) занял бы девятую позицию. Основная загрузка этих предприятий обеспечивается внутренним ГОЗ. Исключением может стать только КМЗ, производящий БМП-3 и ведущий сейчас переговоры о модернизации крупной партии этих машин для вооруженных сил ОАЭ. Долгожданный контракт с Грецией на поставку более 400 БМП-3М в ближайшие годы вряд ли будет подписан.

## Источники информации и структура рэнкинга

Основным источником информации для составления рэнкинга являются данные официальных годовых отчетов и пресс-релизов предприятий, а также сообщения ведущих новостных изданий. Кроме того, в рэнкинге используются данные, которые предоставили сами предприятия. Наконец, в ряде случаев Центр АСТ приводит свои оценки.

Структура рэнкинга включает информацию о деятельности предприятий по следующим позициям:

- выручка от реализации (объем продаж);
- объем чистой прибыли (убытков);
- доля экспорта в общем объеме продаж;
- доля гражданской продукции в общем объеме продаж;
- среднесписочная численность сотрудников;
- сектор деятельности: авиационная техника (АТ), морская техника (МТ), сухопутная техника (СТ), приборы, оборудование и электроника (Пр),

---

построен (не по мере готовности). В этой связи когда будет сдан Индии авианесущий крейсер «Адмирал Горшков» «Севмаш» покажет очень высокую выручку, а также высокую долю экспорта, хотя фактически такого резкого перепада в производственной загрузке предприятия не будет. Очевидно, что исходя из работ по «Адмиралу Горшкову» «Севмаш» сейчас загружен экспортными заказами больше чем на 10 %.

<sup>5</sup> Военная выручка КМЗ в 2009 г. составляет 2,43 млрд руб., поэтому он не вошел в военные Топ-20. Вместо него в военном списке появился Красногорский завод им. Зверева (производитель оптики) с общей выручкой в 3,1 млрд руб. и выручкой от реализации ПВН – в 2,8 млрд руб.

артиллерия (Ар), легкое стрелковое оружие (ЛСО), средства поражения (СП), двигатели (Д), системы противоздушной обороны (ПВО);

- тип собственности: частные (Ч – АО с госдолей менее 25 %), преимущественно частные (ПЧ – АО с госдолей более 25 %, но менее 50 %), преимущественно государственные (ПГ – АО с госдолей более 50 %, но менее 75 %) и государственные (Г – ФГУП/ГУП и АО с госдолей более 75 %).

В рэнкинг не включаются предприятия:

- целиком работающие в интересах сил ядерного сдерживания или космических войск (например, ФГУП «Воткинский завод» или ОАО «Концерн «РТИ системы»);
- с долей гражданской выручки более 80 % (например, ОАО «КамАЗ» и ОАО «ГАЗ»);
- по которым отсутствует информация, если при этом невозможно корректно оценить недостающие данные.

**Таблица 4.1. Рэнкинг российских предприятий ОПК по общей выручке в 2009 г.**

№	Компания	Сектор	Тип	Выручка от реализации, млн руб.		Чистая прибыль/убытки, млн руб.		Доля экспорта, % выручки		Доля гражданской продукции, % выручки		Численность персонала, человек	
				2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.
1	ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»	ПВО / Пр	Г	116 146,9	114 912,0	н/д	2489,3	49,0	50,9	11,0	6,1	90 411	89 866
2	ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация»	АТ	Г	114 000,0	105 300,0	-20 837,0	8300,0	60,5	52,5	24,6	31,7	97 500	92 100
3	ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация»	Д	Г	72 347,0	58 827,0	-7251,0	-7930,0	30,0	н/д	70,0	н/д	73 725	н/д
4	ОАО «Вертолеты России»	АТ	Г	57 674,1	41 246,2	5482,4	2843,6	39,4	42,0	55,3	49,0	37 930	н/д
5	ОАО «НПК «Уралвагонзавод» им. Дзержинского	СТ	Г	36 272,4	37 506,7	-7160,2	-6115,1	55,8	30,0*	30,0*	65,2	30 493	33 140*
6	ОАО «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение»	СП	Г	31 367,5	30 500,0	2072,4	2800,0	37,4	80,0	8,0	5,0*	23 323	21 200*
7	ОАО «ПО «Севмашпредприятие»	МТ	Г	21 160,8	13 410,8	1878,8	1716,3	10,0*	20,0*	20,0*	20,0*	26 951	26 191*
8	ФГУП «ММПП «Салют»	Д	Г	16 513,2	11 600,0	859,4	-1680,0	65,3	н/д	5,1	5,0	12 214	н/д
9	ОАО «ВПК «НПО машиностроения»	СП	Г	11 461,6	6084,6	164,6	158,5	40,0*	40,0*	5,0*	5,0*	н/д	3800*
10	ОАО «СЗ «Северная верфь»	МТ	Ч	10 719,5	4716,6	31,5	-2078,8	54,5	58,1	50,0*	н/д	3 278	2866
11	ОАО «ЦС «Звездочка»	МТ	Г	9665,5	н/д	326,3	н/д	10,0*	н/д	20,0*	н/д	н/д	н/д

12	ОАО «Завод им. Дегтярева»	ЛСО / СП	Ч	8227,1	6842,9	-10,0	205,8	33,0	25,0	10,1	13,3	10 650	10 769
13	ОАО «Мотовилихинские заводы»	Ар	ПЧ	8200,0	10 867,4	н/д	404,9	20,0*	20,0*	50,0	н/д	н/д	н/д
14	ОАО «Концерн «Созвездие»	Пр	Г	7125,8	6653,4	83,0	296,4	9,3	н/д	20,0*	н/д	н/д	н/д
15	ОАО «Адмиралтейские верфи»	МТ	Г	6500,0	3640,0	н/д	-1400, 0	50,0*	н/д	10,0*	н/д	н/д	н/д
16	ОАО «ПСЗ «Янтарь»	МТ	Г	5684,1	108,3	-148,9	-21,2	н/д	н/д	20,0*	20,0*	3056	2670
17	ОАО «Арзамасский машиностроительный завод»	СТ	Ч	5638,9	4439,1	315,9	0,7	21,1	14,2	12,6	18,5	4332	4934
18	ОАО «Курганский машиностроительный завод»	СТ	Ч	4855,0	6602,8	89,4	47,8	19,7	20,0*	50,0*	50,0*	5184	6247
19	ОАО «Судостроительная фирма «Алмаз»	МТ	Ч	4179,72	602,1	9,4	7,7	26,9	0,0	20,0*	20,0*	830	658
20	ФГУП «ПО «УОМЗ»	Пр	Г	3828,5	3819,5	15,1	13,3	38,1	35,5	30,0*	33,9*	3905	4554

\* – оценки Центра АСТ. Оценки доли экспорта и гражданской выручки для судостроительных предприятий сделаны исходя из выручки, а не реальной загрузки производства. Подробнее см. сноску 4. Исключение составляют «Адмиралтейские верфи», где вместо выручки в 2009 г. приведен именно объем производства.

**Примечания по компаниям:**

- «Вертолеты России» - выручка включает также выручку «Роствертола». Хотя формально «Оборонпрому» (материнская структура для «Вертолетов России») принадлежит только блокирующий пакет акций «Роствертола», фактически он полностью контролирует завод.
- ММПП «Салют» – консолидированная выручка (с учетом ОМО им. Баранова и прочих более мелких предприятий) в 2009 г. составила 21,4 млрд руб.;
- ВПК «НПО машиностроения» - данные только по головной компании;
- Концерн «Созвездие» - данные только по головной компании;
- ЦС «Звездочка» - данные только по головной компании за период с ноября 2008 г. по декабрь 2009 г. (то есть с момента акционирования предприятия);
- «Адмиралтейские верфи» - в 2009 г. указан не объем выручки, а объем выполненных работ (производства).

**Источники:** отчетность и пресс-релизы компаний, публикации в СМИ, оценки Центра АСТ.

**Таблица 4.2. Рэнкинг российских предприятий ОПК по выручке от реализации продукции военного назначения в 2009 г.**

№	Компания	Сектор	Тип	Выручка от реализации ПВН, млн руб.		Доля экспорта, % от общей выручки		Доля гражданской продукции, % от общей выручки		Численность персонала, человек	
				2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.	2009 г.	2008 г.
1	ОАО «Концерн ПВО «Алмаз-Антей»	ПВО / Пр	Г	103 370,8	107 902,3	49,0	50,9	11,0	6,1	90 411	89 866
2	ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация»	АТ	Г	86 000,0	71 919,9	60,5	52,5	24,6	31,7	97 500	92 100
3	ОАО «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение»	СП	Г	28 858,1	28 975,0	37,4	80,0	8,0	5,0*	23 323	21 200*
4	ОАО «Вертолеты России»	АТ	Г	25 780,3	21 035,6	39,4	42,0	55,3	49,0	37 930	н/д
5	ОАО «НПК «Уралвагонзавод» им. Дзержинского	СТ	Г	25 390,7	13 045,8	55,8	30,0*	30,0*	65,2	30 493	33 140*
6	ОАО «Объединенная двигателестроительная корпорация»	Д	Г	21 704,1	н/д	30,0	н/д	70,0	н/д	73 725	н/д
7	ОАО «ПО «Севмашпредприятие»	МТ	Г	16 928,6	10 728,6	10,0*	20,0*	20,0*	20,0*	26 951	26 191*
8	ФГУП «ММПП «Салют»	Д	Г	15 671,0	11 020,0	65,3	н/д	5,1	5,0*	12 214	н/д
9	ОАО «ВПК «НПО машиностроения»	СП / КТ	Г	10 888,5	5780,4	40,0*	40,0*	5,0*	5,0*	н/д	3800*
10	ОАО «ЦС «Звездочка»	МТ	Г	7732,4	н/д	10,0*	н/д	20,0*	н/д	н/д	н/д
11	ОАО «Завод им. Дегтярева»	ЛСО / СП	Ч	7396,1	6021,7	33,0	25,0	10,1	13,3	10 650	10 769
12	ОАО «Адмиралтейские верфи»	МТ	Г	5850,0	н/д	50,0*	н/д	10,0*	н/д	н/д	н/д

13	ОАО «Концерн «Созвездие»	Пр	Г	5700,7	н/д		9,3	н/д	20,0*	н/д	н/д	н/д
14	ОАО «СЗ «Северная верфь»	МТ	Ч	5359,8	4244,9		54,5	58,1	50,0*	н/д	3278	2866
15	ОАО «Арзамасский машиностроительный завод»	СТ	Ч	4928,4	3619,7		21,1	14,2	12,6	18,5	4332	4934
16	ОАО «ПСЗ «Янтарь»	МТ	Г	4547,3	86,7		н/д	н/д	20,0*	20,0*	3056	2670
17	ОАО «Мотовилихинские заводы»	Ар	ПЧ	4100,0	н/д		20,0*	20,0*	50,0	н/д	н/д	н/д
18	ОАО «Судостроительная фирма «Алмаз»	МТ	Ч	3343,8	481,7		26,9	0,0	20,0*	20,0*	830	658
19	ОАО «Красногорский завод им. Зверева»	Пр	ПГ	2805,0	2776,0		25,1	7,9	10,0*	10,0*	4337	4676
20	ФГУП «ПО «УОМЗ»	Пр	Г	2680,0	2524,7		38,1	35,5	30,0*	33,9*	3905	4554

\* – оценки Центра АСТ. Оценки доли экспорта и гражданской выручки для судостроительных предприятий сделаны исходя из выручки, а не реальной загрузки производства. Подробнее см. сноску 4. Исключение составляют «Адмиралтейские верфи», где вместо выручки в 2009 г. приведен именно объем производства.

**Примечания по компаниям такие же, как и к таблице 1.**

**Источники:** отчетность и пресс-релизы компаний, публикации в СМИ, оценки Центра АСТ.