

Доклад исследовательской службы конгресса США о поставках вооружений развивающимся странам в 2001–2008 годах

4 сентября 2009 г. исследовательская служба конгресса США выпустила свой ежегодный доклад «Поставки обычных вооружений развивающимся странам» (Conventional Arms Transfers to Developing Nations).¹ Доклад традиционно охватывает восьмилетний период (в этот раз 2001–2008 гг.) и фактически является единственным официальным открытым документом, отражающим взгляд США на состояние и динамику мирового рынка вооружений.

Особенности доклада

1. Акцент в нем сделан на анализе рынков вооружений развивающихся стран (в первую очередь региона Ближнего Востока). Это обусловлено тем, что они являются основными импортерами ВВТ и одновременно главными точками мировой нестабильности. Согласно докладу к ним относятся все страны, кроме США, России, европейских государств*, Канады, Японии, Австралии и Новой Зеландии.

2. Доклад полностью построен на «данных правительства США» без указания первичных источников информации и методов расчета агрегированных показателей (например, суммы контрактов/поставок по итогам года). Хотя в некоторых случаях это было бы уместно, учитывая, например, что применительно к России его данные практически всегда расходятся с данными российской прессы и официальной статистикой. Такие же расхождения существуют и по другим странам. Это обстоятельство значительно снижает уровень доверия к докладу как к независимой аналитической работе.

3. Информация доклада по американскому экспорту ВВТ – это данные, собранные в рамках программы Foreign Military Sales, которые учитывают только межгосударственные соглашения и не принимают в расчет собственные экспортные контракты оборонных компаний США (то есть программу Direct Commercial Sales). Последние практически не поддаются адекватной оценке в силу отсутствия официальной статистики. Таким образом, объемы американского военного экспорта сильно занижены.

4. Относительно подробно разбирая новые военные контракты (с указанием страны-получателя, количества и наименования закупленной техники, а также ее стоимости), доклад практически не детализирует поставки вооружений. В области поставок детализация ограничивается лишь количеством переданной техники по типам (без указания наименований) и регионам-получателям (без разбивки по странам), причем все это только совокупно за четырехлетний период. Исключение составляет только регион Ближнего Востока, относительно которого также указывается общая стоимость вооружений, полученных каждой страной региона от каждого крупного экспортера за два четырехлетних периода.

5. Каждый новый доклад представляет данные не только за новый истекший год, но и обновляет информацию по всем предыдущим периодам. Таким образом, «старая» информация в новом докладе часто не соответствует той, которая была опубликована в ранее вышедших докладах. Корректировки иногда бывают столь существенными, что выводы нового доклада противоречат тому, что было сказано годом ранее. Хотя из-за неполноты открытой информации эта практика допустима, например, для стокгольмского института SIPRI правомерность подобного подхода в американском докладе, опирающемся на «данные правительства США» (в какой-то степени первоисточник), вызывает сомнения. Поскольку причины корректировок не указываются, это снижает уровень доверия к выводам работы.

6. Уже много лет подряд доклад не обновляется в качественном отношении. Можно сказать, что текст доклада из года в год один и тот же (слово в слово) – он претерпевает лишь косметические правки. Например, прочитав доклад 2005 г., вы могли бы не читать все последующие и просматривать только таблицы с цифрами, потому что новых выводов или утверждений в тексте нет. При этом для описания смены настроений на рынке ВВТ в докладе используется два почти не меняющихся набора аргументов: один для объяснения положительной динамики, второй – для объяснения негативной. В целом такой подход вызывает большие сомнения в том, а читают ли вообще эту работу американские конгрессмены.

* – Вероятно, под европейскими подразумеваются только страны Западной Европы. Хотя доклад не дает в этом отношении четких пояснений.

Тем не менее, несмотря на недостатки, доклад Ричарда Гриммета (автор доклада, Richard Grimmett) продолжает пользоваться большим спросом, поскольку, повторимся, является единственным официальным документом, отражающим взгляд США как сверхдержавы на тенденции глобального рынка ВВТ.

Целью настоящей статьи является реферирование доклада с некоторыми пояснениями. Все выводы и цифры статьи приводятся согласно докладу, если не указано иное.

Общие тенденции мирового рынка вооружений

В 2008 г. стоимость *контрактов* на поставку ВВТ всем странам (как развивающимся, так и развитым) составила 55,2 млрд долл. по сравнению с 58,2 млрд долл. годом ранее. США подписали военных соглашений на 37,8 млрд долл., заняв в этом отношении первое место в мире, затем неожиданно идет Италия с 3,7 млрд долл. и Россия с 3,5 млрд долл. По итогам восьмилетнего периода порядок сохранился: первые два места заняли США и Россия, третье – Франция, четвертое – Великобритания (см. таблицу 1).

Столь серьезное падение, особенно в случае России и Великобритании, Гриммет объясняет «стандартным» набором причин, а также наступившей в мире экономической рецессией. По его мнению, падение было бы еще более драматиче-

ским, если бы успех не сопутствовал США, которым в 2008 г. удалось подписать существенный объем новых контрактов с ОАЭ, Марокко, Тайванем и Индией (в итоге у США рост с 24,7 млрд до 37,8 млрд долл.). Отметим, что хотя данные доклада по России не соответствуют официальной статистике («Рособоронэкспорт» сообщил, что в 2008 г. подписал новых контрактов на 9,4 млрд долл.)², они близки к оценкам Центра АСТ, сделанным на основе данных открытой прессы. По нашим оценкам, в 2008 г. Россия подписала новых контрактов на 4,3 млрд долл.³

Необычно высокий результат Италии Гриммет никак не поясняет. Судя по табличным данным, лишь менее половины новых контрактов Италии было подписано с развивающимися странами. Большинство – с европейскими партнерами и, очевидно, с США, на чей рынок итальянские поставщики упорно пробивают себе дорогу.

Объем поставок всем странам в 2008 г. составил 31,8 млрд долл. по сравнению с 33,7 млрд долл. в предыдущем году. Тройку лидеров формируют США, Россия и Германия с поставками на уровне 12,2; 5,4 и 2,9 млрд долл. соответственно. В прошлый раз третье место по поставкам заняла Великобритания, которая теперь только четвертая. По итогам восьмилетнего периода 2001–2008 гг. последовательность стран сохранилась: первое место у США, затем идут Россия и Великобритания (см. таблицу 2).

Таблица 1. Контракты на поставку ВВТ всем странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2001–2008 гг.
США	11 340	12 990	14 477	12 681	12 803	16 026	24 719	37 796	142 832
Россия	5600	5700	4600	7400	6000	14 700	10 500	3500	58 000
Франция	4400	600	2800	2900	7300	5600	2000	2600	28 200
Великобритания	600	700	2500	4200	2800	4100	9800	200	24 900
Китай	1100	400	600	1000	2600	1400	1300	800	9200
Германия	2000	1000	1500	4000	2100	1400	1500	1000	14 500
Италия	1100	400	600	600	1500	1200	1200	3700	10 300
Другие европейские страны	2700	4600	2200	5400	7500	5800	5100	3200	36 500
Остальные страны	2600	2200	1700	3300	2300	4000	2100	2400	20 600
Всего	31 440	28 590	30 977	41 481	44 903	54 226	58 219	55 196	345 032

Таблица 2. Поставки ВВТ всем странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2001–2008 гг.
США	9138	9846	11 106	11 757	11 970	12 452	12 463	12 232	90 964
Россия	4700	3600	4300	5600	3400	6300	5100	5400	38 400
Франция	2000	1500	2400	5500	2600	1500	2200	900	18 600
Великобритания	4300	5000	6900	3300	3700	4500	2000	2000	31 700
Китай	900	900	700	900	800	1100	1500	1400	8200
Германия	700	1200	2300	1800	1800	2800	2800	2900	16 300
Италия	500	600	400	200	1000	400	700	400	4200
Другие европейские страны	3000	3000	4100	2400	3000	3700	4000	4000	27 200
Остальные страны	2500	3000	2500	3200	2800	2100	2900	2600	21 600
Всего	27 738	28 646	34 706	34 657	31 070	34 852	33 663	31 632	257 164

Примечание. В таблицах 1 и 2 данные по зарубежным странам округлены до 100 млн долл.
Источник: правительство США.

Несколько лет подряд доклад приводит практически идентичный список тенденций мирового рынка вооружений. В докладах 2007 и 2008 гг. совпадают следующие положения:

- конкуренция на мировом рынке вооружений с каждым годом увеличивается, поэтому некоторые страны-поставщики концентрируют свои усилия на захвате новых рынков сбыта, вытесняя оттуда традиционных игроков;
- в Европе особую роль приобретают заказы на модернизацию вооруженных сил новых стран-членов НАТО. Скудность военных ресурсов этих стран ведет к необходимости использования большого количества финансовых, промышленных и торговых оффсетов. В то же время эти заказы помогают более развитым европейским партнерам постепенно реформировать оборонную промышленность, концентрируя на своей территории лишь ключевые производства. Потенциально эти заказы также могут помочь европейским поставщикам компенсировать потери на традиционных рынках развивающихся государств;
- развитые страны продолжают усиливать меры по защите национальной оборонной промышленности и ограничивать число внешних поставщиков. Основной акцент сейчас делается на консолидации местного ОПК и создании совместных предприятий с технологически равными партнерами;
- некоторые развивающиеся страны отказываются от начала новых масштабных закупочных программ, отдавая предпочтение модернизации имеющихся ВВТ. В докладах от 2004 г. и далее (включая последний доклад) причиной этого на-

зывается быстрый рост цен на нефть (которые бьют по бюджету нетто-импортеров энергоресурсов). Тот факт, что цены на нефть вновь стали падать, Гриммет оставляет без внимания;

- основные покупки вооружений продолжают делать несколько государств – Китай и Индия в Азии, а также Саудовская Аравия и ОАЭ на Ближнем Востоке. ОАЭ фигурируют в этом списке только второй год подряд, благодаря крупным закупкам американских ВВТ. В свою очередь, страны Латинской Америки и в меньшей степени Африки хотя и проявляют интерес к закупкам и модернизации ВВТ располагают очень небольшими военными бюджетами. В этой связи поставки вооружений в эти регионы в ближайшем будущем будут носить традиционно спорадический характер.

Есть и различия, которые явились следствием смены настроений на рынке ВВТ. Если доклад 2007 г. писал о росте на рынке вооружений (стоимость вновь подписанных контрактов тогда выросла с 53,6 до 60 млрд долл.), то новый доклад говорит о серьезном падении. О его причинах сказано выше.

Главные экспортеры вооружений в развивающиеся страны

В 2008 г. стоимость *контрактов* на поставку ВВТ развивающимся странам составила 42,2 млрд долл., или 76,4% всех мировых контрактов. Объем *поставок* составил 18,3 млрд долл., или 57,2% мировых поставок (см. таблицы 3 и 4).

Таблица 3. Контракты на поставку ВВТ развивающимся странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2001–2008 гг.
США	6291	8357	5902	6969	4618	8765	12 090	29 612	82 604
Россия	5400	5400	4400	7100	5600	14 500	10 100	3300	55 800
Франция	1100	400	900	1100	6400	400	1200	2500	14 000
Великобритания	200	700	1900	4100	2800	4000	9800	200	23 700
Китай	1100	400	600	1000	2600	1400	1300	800	9200
Германия	100	100	100	100	900	1000	1500	400	4200
Италия	200	0	300	600	600	600	800	1500	4600
Другие европейские страны	1100	1400	1400	2400	3500	2900	2000	2400	17 100
Остальные страны	1600	1000	1200	2600	1300	3300	1300	1500	13 800
Всего	17 091	17 757	16 702	25 969	28 318	36 865	40 090	42 212	225 004

Таблица 4. Поставки ВВТ развивающимся странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2001–2008 гг.
США	5362	6288	6092	7463	8309	8039	7290	7466	56 309
Россия	4300	3500	4100	5300	3100	5900	5000	5200	36 400
Франция	1000	900	1900	5200	2000	400	700	500	12 600
Великобритания	3400	3400	5800	2400	3000	3600	900	900	23 400
Китай	800	800	700	800	800	1100	1400	1400	7800
Германия	100	300	800	800	300	900	400	1100	4700
Италия	200	200	100	100	100	200	200	100	1200
Другие европейские страны	1800	1900	1600	1100	1200	1200	1400	1300	11 500
Остальные страны	1400	1500	1000	1800	1500	600	600	300	8700
Всего	18 362	18 788	22 092	24 963	20 309	21 939	17 890	18 266	162 609

Примечание. В таблицах 3 и 4 данные по зарубежным странам округлены до 100 млн долл.
Источник: правительство США.

В докладе отмечается, что рынок ВВТ развивающихся стран в 2004–2008 гг. переживал подъем. Повышенный спрос был обеспечен военными закупками стран-экспортеров нефти, доходы которых серьезно выросли в период роста цен на нефть.

США и Россия традиционно доминируют на рынке вооружений развивающихся стран. За ними следует группа основных европейских поставщиков – Великобритания, Франция, Германия и Италия. Замыкают список прочие европейские и неевропейские государства, среди которых особое место в докладе уделяется анализу китайского экспорта.

Соединенные Штаты Америки

В 2008 г. США подписали новых *контрактов* с развивающимися странами на 29,6 млрд долл. по сравнению с 12,1 млрд долл. годом ранее. Америка обеспечила подписание 70% всех контрактов с развивающимися странами, таким образом, став в 2008 г. абсолютным лидером.

Существенный рывок США в области подписания новых соглашений был обеспечен крупными сделками с ОАЭ, Марокко, Тайванем и Индией. Были подписаны контракты на поставку:

- ОАЭ зенитно-ракетных систем Raytheon Patriot PAC-3 (6,5 млрд долл.);
- Марокко 24 истребителей Lockheed Martin F-16C/D Block 52 (2,1 млрд долл.);
- Тайваню 30 боевых вертолетов Boeing AH-64D Apache Longbow (2 млрд долл.);
- Индии шести военно-транспортных самолетов Lockheed Martin C-130J (962 млн долл.);
- Ираку 140 основных танков M1A1 Abrams (из наличия, 534 млн долл.);
- Саудовской Аравии партии авиадвигателей General Electric и Pratt & Whitney (479 млн долл.), 24 многоцелевых вертолетов Sikorsky UH-60L Black Hawk (342 млн долл.), а также на тех-

обслуживание танков M1A2 и M1A2S и поставку запчастей для них (290 млн долл.);

- Египту ракет TOW2A и Stinger Block 1 (261 млн долл.);
- Южной Кореи корабельных многофункциональных систем AEGIS и другого оборудования (228 млн долл.);
- Бразилии шести многоцелевых вертолетов Sikorsky UH-60L Black Hawk (159 млн долл.).

Таким образом, крупные контракты обеспечили США подписание примерно половины новых соглашений (13,9 млрд из 29,6 млрд долл.). Вторая половина – это, очевидно, более мелкие контракты на ремонт и модернизацию ранее поставленных ВВТ.

Расширение американского ВТС с Индией Гриммет объясняет тем, что США необходимо держать под контролем потенциально опасную гонку вооружений между Индией и Пакистаном. Такие утверждения лишний раз говорят о политическом подтексте доклада.

За рассматриваемый восьмилетний период США занимали первое место в мире в области подписания новых военных соглашений с развивающимися странами пять раз из восьми. Исключение составили 2004–2006 гг., когда первой стала Россия. Отметим, что цифры доклада 2006 г. показывали, что США занимали первое место в мире целых семь раз из восьми (за исключением 2005 г.). Это объясняется тем, что доклад 2007 г. пересчитал цифры предыдущих лет и сильно уменьшил стоимость подписанных американцами контрактов в 2004–2006 гг., увеличив при этом стоимость российских соглашений, заключенных в этот же период.

В отношении *поставок* США оставались абсолютным лидером все восемь лет. В ближайшие годы Америка сохранит статус главного поставщика ВВТ развивающимся странам благодаря солидной базе клиентов.

Таблица 5. Региональная структура поставок Соединенными Штатами вооружений в 2005–2008 гг., единиц

	Азия	Ближний Восток	Латинская Америка	Африка	Всего
Танки и самоходные орудия	115	396	0	0	511
Артиллерия	103	36	101	0	240
Бронетехника	54	542	0	0	596
Большие боевые корабли	0	0	0	0	0
Малые боевые корабли	4	6	0	0	10
Катера с управляемым ракетным вооружением	0	0	0	0	0
Подводные лодки	0	0	0	0	0
Сверхзвуковые боевые самолеты	0	90	10	0	100
Дозвуковые боевые самолеты	2	0	0	0	2
Другие самолеты	12	9	13	0	34
Вертолеты	22	42	16	0	80
Ракеты класса «поверхность–воздух»	496	413	0	0	909
Ракеты класса «поверхность–поверхность»	0	0	0	0	0
Противокорабельные ракеты	189	10	10	0	209

Источник: правительство США.

Поставки в 2008 г. составили 7,5 млрд долл., что немного выше уровня 2007 г. (7,3 млрд долл.). Помимо таблицы 5, доклад приводит стоимость поставленных США вооружений в каждую страну Ближнего Востока за последние четыре года. В 2005–2008 гг. крупнейшими получателями американского оружия на Ближнем Востоке стали Израиль (5,6 млрд долл.), Египет (4,8 млрд), Саудовская Аравия (4,4 млрд) и Кувейт (1,6 млрд долл.). По сравнению с докладами 2006 и 2007 гг. список стран и их последовательность не изменились.

Россия

В 2008 г. Россия стала второй после США в области заключения новых *контрактов* с развивающимися странами, подписав их на 3,3 млрд долл. (в 2007 г. – на 10,1 млрд долл.). Это существенно уступает результату США. После серии успехов в Венесуэле, Алжире, Малайзии, Вьетнаме и Индонезии (то есть за пределами своих традиционных рынков Китая и Индии) Россия остается серьезным конкурентом США, по крайней мере, на ближайшее время. К преимуществам России Гриммет относит ее возможность предложить широкий спектр ВВТ (от самых простых и до наиболее современных) при относительно низких ценах, а также согласие передавать за рубеж лицензии на производство своих вооружений.

По *поставкам* Россия заняла также второе место после США, передав в 2008 г. ВВТ на сумму 5,2 млрд долл. (в 2007 г. – на 5 млрд долл.). Отметим, что цифры, приводимые докладом по российским поставкам ВВТ, меньше данных официальной статистики. В частности, согласно данным Федеральной службы по ВТС, российские трансферты ВВТ в 2008 г. составили 8,35 млрд долл. Расхождение цифр не поясняется. По открытым данным удалось идентифицировать поставки на 6,6 млрд долл.,⁴ что все равно значительно больше американских оценок.

В докладе отмечается, что в торговле ВВТ Россия использует гибкие финансовые инструменты, предлагает покупателям офсетные соглашения и активно развивает сеть послепродажного обслуживания. В российской практике также имеется такой инструмент, как списание странам-покупателям внешней задолженности в обмен на военные контракты. В целом это помогает России осваивать новые рынки сбыта ВВТ.

По мнению Гриммета, текущие программы с Индией и Китаем обеспечат российский ОПК работой до конца десятилетия. Однако отсутствие НИОКР по новым темам может угрожать долгосрочным экспортным планам. При этом совершенно неясно, что привело Гриммета к мысли об отсутствии в России НИОКР по созданию систем вооружений нового поколения.

В 2008 г. крупные соглашения Россия подписала только с Индией. Они включают продажу 80 вертолетов Ми-17В-5 стоимостью 1,3 млрд долл. и контракт на модернизацию истребителей МиГ-29 (без указания количества) стоимостью почти 1 млрд долл. Интересно, что в докладе говорится о том, что в 2008 г. Россия также якобы подписала соглашение с Индией о выделении дополнительно 500 млн долл. на финансирование контракта по ТАКР «Адмирал Горшков». В российской печати сообщалось лишь о предварительных договоренностях на этот счет.

Новых соглашений с Китаем в 2008 г. подписано не было, что объясняется тем, что Китай занят освоением и интеграцией ранее закупленных в России ВВТ. Предположений о том, что Китай также занят копированием российской техники, в докладе не приводится. Между тем пиратское копирование Китаем российских истребителей Су-27СК стало одной из основных тем российско-китайского ВТС в 2008 г.

С другими странами, по мнению Гриммета, Россия также не заключила ни одного крупного со-

Таблица 6. Региональная структура поставок Россией вооружений в 2005–2008 гг., единиц

	Азия	Ближний Восток	Латинская Америка	Африка	Всего
Танки и самоходные орудия	70	290	0	0	360
Артиллерия	30	0	0	0	30
Бронетехника	250	2300	0	0	2550
Большие боевые корабли	2	0	0	0	2
Малые боевые корабли	5	0	0	0	5
Катера с управляемым ракетным вооружением	0	0	0	0	0
Подводные лодки	8	0	0	0	8
Сверхзвуковые боевые самолеты	50	30	20	0	100
Дозвуковые боевые самолеты	0	0	0	0	0
Другие самолеты	30	0	10	0	40
Вертолеты	70	20	60	30	180
Ракеты класса «поверхность–воздух»	1180	2540	0	0	3720
Ракеты класса «поверхность–поверхность»	0	0	0	0	0
Противокорабельные ракеты	360	10	0	0	370

Источник: правительство США.

глашения, что соответствует и российским открытым данным. Отсюда собственно и резкое падение рейтинга РФ, о чем упоминается выше.

В плане поставок интересно обратить внимание на традиционную таблицу 6. Согласно ей, Россия поставила в 2005–2008 гг. ближневосточным странам 2,3 тыс. единиц бронетехники, в то время как в прошлом докладе, где рассматривался период 2004–2007 гг., речь шла о 260 единицах бронетехники. Иными словами, в 2008 г. Россия, по мнению Гриммета, поставила в какую-то из стран региона несколько тысяч единиц бронетехники. О чем идет речь неясно, однако Гриммет не утруждает себя пояснениями, и скорее всего, приводимая в его докладе цифра некорректна.

Также доклад приводит стоимость поставленных вооружений в каждую из стран Ближнего Востока за последние четыре года. В 2005–2008 гг. крупнейшими получателями российского оружия стали Алжир (1,4 млрд долл.), Сирия (1 млрд), Иран (500 млн), ОАЭ, Йемен и Ливия (по 300 млн долл.). По сравнению с докладом 2007 г. сильно вырос рейтинг Сирии (с 300 млн до 1 млрд долл.), что позволило ей занять второе место. Напрашивается предположение, что, по мнению Гриммета, именно эта страна и стала получателем столь масштабной партии российской бронетехники.

Крупнейшие европейские поставщики

К крупнейшим европейским поставщикам относятся Великобритания, Франция, Германия и Италия. В 2008 г. Франция стала третьей (после США и России) по объему заключенных с развивающимися странами новых военных *контрактов*, подписав их на 2,5 млрд долл. Четвертой неожиданно стала Италия с 1,5 млрд долл., а Германия и Великобритания почти не подписали в этом году новых соглашений (400 и 200 млн долл. соответственно) и на пятое место пропустили Китай (800 млн долл.). Такое падение

Гриммет объясняет цикличностью рынка: европейские страны подписывали крупные контракты в прошлые годы (особенно хорошо это видно на примере Великобритании, см. таблицу 3), сейчас же наступила закономерная пауза.

Всего четыре упомянутые европейские страны подписали в 2008 г. контрактов на 4,6 млрд долл. (в 2007 г. – на 13,3 млрд долл.), однако никакой детализации не приводится, хотя в отношении Италии, якобы сделавшей столь большой рывок, она была бы уместна. Известные открытые источники (включая итальянские) не содержат никаких подтверждений резкому росту экспортных оборонных контрактов Италии в 2008 г. Это заставляет усомниться в обоснованности оценок доклада.

Поставок было реализовано на 2,6 млрд долл. (в 2007 г. – на 2,2 млрд долл.), из которых на Великобританию пришлось больше всего – 900 млн долл. Помимо таблицы 7, доклад приводит стоимость поставленных вооружений в каждую страну Ближнего Востока за последние четыре года. В 2005–2008 гг. крупнейшими получателями ВВТ четырех европейских стран на Ближнем Востоке стали Саудовская Аравия (6,5 млрд долл.) и ОАЭ (1,1 млрд долл.). По сравнению с докладом 2007 г. список стран и их последовательность не изменились, однако существенно упали объемы поставок.

Все еще прочные позиции европейцев на рынке вооружений развивающихся государств доклад объясняет сильной маркетинговой поддержкой со стороны их правительств. Однако усилия отдельных европейских стран не могут противостоять продвижению американских ВВТ. В этой связи европейцы объединяют усилия. В докладе отмечается, что, помимо организации совместных промышленных проектов (например, истребитель Eurofighter), они разработали (в 2005 г.) новый кодекс поведения при закупках ВВТ. Он должен уменьшить внутреннюю конкуренцию и тем самым укрепить позиции Европы на международной арене.

Таблица 7. Региональная структура поставок Великобританией, Францией, Германией и Италией вооружений в 2005–2008 гг., единиц

	Азия	Ближний Восток	Латинская Америка	Африка	Всего
Танки и самоходные орудия	30	0	20	0	50
Артиллерия	10	0	0	0	10
Бронетехника	110	0	0	20	130
Большие боевые корабли	6	1	7	0	14
Малые боевые корабли	8	22	5	0	35
Катера с управляемым ракетным вооружением	0	6	0	1	7
Подводные лодки	0	0	2	3	5
Сверхзвуковые боевые самолеты	20	0	10	0	30
Дозвуковые боевые самолеты	20	10	0	20	50
Другие самолеты	0	0	0	0	0
Вертолеты	20	0	10	30	60
Ракеты класса «поверхность–воздух»	340	0	0	0	340
Ракеты класса «поверхность–поверхность»	0	0	0	0	0
Противокорабельные ракеты	0	120	0	0	120

Источник: правительство США.

Последние годы озабоченность США вызывает то, что европейские страны ведут политику в области экспорта ВВТ без оглядки на американские интересы. Например, Германия и Франция всерьез рассматривают возможность снятия эмбарго на поставку вооружений в Китай. Франция также часто руководствуется чисто экономическими интересами, используя экспорт вооружений как инструмент финансирования своих военных НИОКР.

Китай

Китай и другие поставщики постепенно увеличивают свое участие на рынке вооружений развивающихся стран, хотя с неоднозначными перспективами. За последние восемь лет их поставки были на низком уровне и в основном сводились к передачам устаревших ВВТ и модернизационным работам. Эти страны обычно поставляют легкое и стрелковое оружие, артиллерию и бронетехнику.

В 2008 г. Китай подписал новых военных контрактов на 800 млн долл. (в 2007 г. – на 1,3 млрд долл., хотя в прошлом докладе сообщалось, что Китай в 2007 г. подписал новых контрактов аж на 3,8 млрд долл.). Это позволило ему занять в мировом списке четвертое место, опередив традиционных игроков, таких как Великобритания и Германия.

Китайские поставки в 2008 г. составили 1,4 млрд долл. (в 2007 г. – также 1,4 млрд долл.). Помимо таблицы 8, доклад приводит стоимость поставленных Китаем вооружений в каждую страну Ближнего Востока за последние четыре года. В 2005–2008 гг. крупнейшими получателями китайского оружия на Ближнем Востоке стали Египет (500 млн долл.) и впервые Саудовская Аравия (400 млн долл.).

Китай вряд ли станет крупным игроком на рынке вооружений в ближайшем будущем, пишет Гриммет, в силу низкого технического уровня предлагаемых им ВВТ. Основными покупателями Китая

являются страны Азии и Африки, которым больше нужны легкое стрелковое оружие и легкая бронетехника, нежели мощные боевые комплексы.

В то же время Китай остается для развивающихся стран главным источником ракетных технологий. В первую очередь речь идет об Иране, Пакистане и Северной Корее, что вызывает особую озабоченность США.

Главные импортеры вооружений среди развивающихся стран

Главными импортерами вооружений среди развивающихся стран по итогам 2001–2008 гг. являются Индия и Китай в Азии, а также Саудовская Аравия и ОАЭ на Ближнем Востоке. За восьмилетний период Саудовская Аравия подписала больше всех контрактов – на 36,7 млрд долл. В области реализованных поставок также лидирует Саудовская Аравия, причем с существенным отрывом. Она получила за восемь лет ВВТ на 34,9 млрд долл. По итогам 2008 г. первыми по контрактам стали ОАЭ, а по поставкам – опять Саудовская Аравия (см. таблицу 9). Страны Азии в этот раз везде выступают на вторых ролях.

Регион Ближнего Востока является крупнейшим рынком вооружений за последние восемь лет, хотя в период 2001–2004 гг. уступил пальму первенства Азии. В 2001–2008 гг. со странами Ближнего Востока больше всех контрактов подписали США, со странами Азии и Латинской Америки – Россия, а с африканскими государствами – Китай. В области поставок за восьмилетний период на рынке Ближнего Востока также лидируют США, на рынках Азии и Латинской Америки – Россия, а на рынке Африки – Германия, опередившая Китай (см. таблицы 10 и 11). Точно такая же ситуация наблюдалась и в прошлом докладе. Если сравнить два четырехлетних периода, можно заметить, что Россия постепенно сокращает свое присутствие в Азии и наращивает его на Ближнем Востоке и в Латинской Америке.

Таблица 8. Региональная структура поставок Китаем вооружений в 2005–2008 гг., единиц

	Азия	Ближний Восток	Латинская Америка	Африка	Всего
Танки и самоходные орудия	90	0	0	20	110
Артиллерия	110	100	10	110	330
Бронетехника	60	150	30	410	650
Большие боевые корабли	0	0	0	0	0
Малые боевые корабли	14	0	0	22	36
Катера с управляемым ракетным вооружением	0	0	0	0	0
Подводные лодки	0	0	0	0	0
Сверхзвуковые боевые самолеты	20	0	0	20	40
Дозвуковые боевые самолеты	10	0	0	0	10
Другие самолеты	50	70	0	50	170
Вертолеты	0	0	0	0	0
Ракеты класса «поверхность–воздух»	1010	0	0	0	1010
Ракеты класса «поверхность–поверхность»	0	0	0	0	0
Противокорабельные ракеты	30	40	0	0	70

Источник: правительство США.

Таблица 9. Ранжирование крупнейших импортеров ВВТ среди развивающихся стран, млн долл. в текущих ценах

№	Контракты в 2001–2008 гг.		Контракты в 2008 г.		Поставки в 2001–2008 гг.		Поставки в 2008 г.	
	импортер	сумма	импортер	сумма	импортер	сумма	импортер	сумма
1	Саудовская Аравия	36 700	ОАЭ	9700	Саудовская Аравия	34 900	Саудовская Аравия	1800
2	Индия	30 800	Саудовская Аравия	8700	Китай	16 200	Индия	1800
3	ОАЭ	15 300	Марокко	5400	Индия	13 500	Венесуэла	1500
4	Китай	12 900	Индия	4000	Египет	11 600	Южная Корея	1400
5	Египет	12 300	Ирак	2000	Израиль	9200	Израиль	1200
6	Пакистан	11 800	Египет	1400	ОАЭ	8900	Египет	1100
7	Израиль	7100	Южная Корея	1300	Тайвань	7700	Китай	1100
8	Сирия	6500	Тайвань	1300	Южная Корея	6400	Сингапур	800
9	Венесуэла	5800	Израиль	1000	Пакистан	5300	Ирак	800
10	Алжир	4900	Пакистан	800	Малайзия	3200	Пакистан	700

Таблица 10. Региональная структура контрактов на поставку ВВТ развивающимся странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	Азия		Ближний Восток		Латинская Америка		Африка	
	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.
США	7144	12 008	19 039	40 729	1181	2190	156	158
Россия	17 700	16 000	3400	12 900	300	4300	900	400
Франция	3100	7300	2100	4700	100	200	100	800
Великобритания	2800	500	4500	15 600	0	700	0	0
Китай	1600	3200	800	1500	0	500	600	900
Германия	200	2200	200	1400	0	200	0	0
Италия	200	1400	500	1700	200	100	200	300
Другие европейские страны	2900	6200	2100	3700	600	2500	800	600
Остальные страны	4100	4700	1300	1100	800	1200	500	600
Всего	39 744	53 508	33 939	83 329	3181	11 890	3256	3758

Таблица 11. Региональная структура поставок ВВТ развивающимся странам в 2001–2008 гг., млн долл. в текущих ценах

	Азия		Ближний Восток		Латинская Америка		Африка	
	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.	2001–2004 гг.	2005–2008 гг.
США	8531	9908	15 898	19 699	666	1342	110	154
Россия	14 700	11 800	1800	4000	100	3200	700	200
Франция	1200	1700	7700	1700	200	400	100	0
Великобритания	1500	1400	14 500	5900	0	400	0	700
Китай	1900	2200	800	1300	0	400	400	700
Германия	2300	1500	100	300	0	0	600	900
Италия	100	200	100	0	300	100	100	300
Другие европейские страны	2600	1900	3500	1400	600	1100	600	700
Остальные страны	3300	1700	1200	900	800	300	500	200
Всего	38 131	32 308	45 598	35 199	2866	7242	3110	3854

Примечание. В таблицах 9, 10 и 11 данные по зарубежным странам округлены до 100 млн долл.

Источник: правительство США.

¹ Доклад доступен по веб-ссылке <http://www.fas.org/sgp/crs/weapons/R40796.pdf>.

² Никольский А. 20,4 млрд долл. за два года // Ведомости, 21.05.2009.

³ Предварительные итоги ВТС России с иностранными государствами в 2008 г. // Экспорт вооружений, № 6, 2008 г.

⁴ Там же.